

CURSO INTENSIVO

2022

BUILD TO RENT

OPORTUNIDADES Y OPERATIVA DE ESTA
FÓRMULA INMOBILIARIA

2^a
CONVOCATORIA
2022



MADRID
29 NOVIEMBRE



FORMADOR

Francisco González Moyano

Director, Deal Advisory, Restructuring
KPMG EN ESPAÑA



Con la colaboración de:



📞 91 761 34 80 | www.ifaes.com

IFAES.

CURSO INTENSIVO

BUILD TO RENT

OPORTUNIDADES Y OPERATIVA DE ESTA
FÓRMULA INMOBILIARIA

MADRID

29 NOVIEMBRE // 2022

 **7 HORAS** de
FORMACIÓN



CV / Francisco González Moyano



Francisco se incorporó al Departamento de Forensic de KPMG en el año 2005. Desde su incorporación a la firma ha prestado servicios para los departamentos de Forensic, Auditoría, Restructuring y Restructuring.

Su incorporación al área de Deal Advisory se realizó en el año 2008.

Desde su incorporación a Deal Advisory, se ha especializado en el sector inmobiliario habiendo participado en los procesos de refinanciación de algunas de las inmobiliarias más importantes de España, así como en la elaboración de planes estratégicos y de negocio.



OBJETIVOS

- Analizar al detalle todas las características de esta nueva fórmula inmobiliaria que se ha convertido en un boom en nuestro país
- Conocer quiénes son los principales actores de este modelo y las oportunidades existentes
- Estudiar todas las dificultades urbanísticas, jurídicas y operativas para la puesta en marcha de un proyecto build to rent



EL CURSO INTENSIVO VA DIRIGIDO A:

EMPRESAS:

- Promotoras e Inmobiliarias
- Fondos de Inversión
- Fondos de Inversión Inmobiliaria
- Fondos de Capital Riesgo
- Bancos y Entidades Financieras
- Consultoras inmobiliarias

CARGOS:

- Gestores y Directores
- Directores de Real Estate
- Directores de Inversión
- Directores de Desarrollo
- Directores Jurídicos
- Asesores



HORARIO: **08:45** Recepción de los asistentes
09:00 Inicio del curso
11:30-12:00 Pausa café

14:00-15:30 Almuerzo
18:00 Fin del curso



7 HORAS de FORMACIÓN

MARTES 29 DE NOVIEMBRE DE 2022

SITUACIÓN ACTUAL DEL MODELO BTR: OBSTÁCULOS Y DESAFÍOS

- ¿Se trata de un modelo coyuntural o estructural? ¿Es la solución al déficit de viviendas en determinadas ciudades nuestro país? Tendencias del mercado y de los consumidores que han llevado al BTR a la situación actual
- Diferencias entre promociones en venta y Build to Rent
- Inversión en alquiler en disperso ¿el futuro del BTR?
- Oportunidades de cross sell para los operadores de BTR: senior living o residencial de estudiantes

ANÁLISIS Y VALORACIÓN DE LOS PROYECTOS BTR

- Principales actores en el mercado de BTR y papel de cada uno de ellos
- Rentabilidades y riesgos para cada uno de ellos. Criterios de rentabilidad
- Oferta vs. Demanda ¿Cuáles son las principales localizaciones del BTR español?
- Pipeline de viviendas BTR esperado
- Dificultades a la hora de diseñar los Business Plan

DIFICULTADES URBANÍSTICAS Y OBSTÁCULOS JURÍDICOS

- Fórmulas jurídico contractuales para evitar el riesgo promotor: promoción delegada, forward purchase, forward funding, y contratos híbridos
- Legislación y medidas para la puesta en el mercado de suelos públicos para el desarrollo de BTR ¿Qué están haciendo las diferentes administraciones para adaptar la normativa urbanística a las necesidades actuales?
 - » Agilización de la tramitación de licencias para garantizar la seguridad jurídica de los planeamientos urbanísticos
 - » Incentivos fiscales atractivos
 - » Entrada de la vivienda residencial en suelo dotacional
 - » Colaboración público privada ¿Falta mayor incentivo?
- Desafíos técnicos que plantea la construcción y comercialización de este tipo de inmuebles

LA OPERACIÓN DE LOS ACTIVOS BTR

- Las dificultades en la gestión que plantea la legislación de Arrendamientos Urbanos y sucesivas modificaciones
- Variables a tener en cuenta: relaciones duraderas con los inquilinos, tasa de vacancy rate y el time to rent
- Inversores y promotores como principales players en la gestión de los inmuebles BTR ¿Para las entidades financieras sería de interés si cambiara la normativa sobre los activos que pueden tener en cartera?





BUILD TO RENT

MADRID **29 NOVIEMBRE //2022**

CÓDIGO 52541

// INSCRIPCIONES

IFAES - Avenida Brasil, 17 - 14º 28020 Madrid
Tel.: 00 34 91 761 34 80
www.ifaes.com - ifaes@ifaes.com

// CONTACTOS

Juan Luis Zumaque. Director del programa
Tel.: 91 185 95 48 / jlzumaque@ifaes.com

// LUGAR DE CELEBRACIÓN

Madrid.
Hotel Tribeca

// CONDICIONES

- Las cancelaciones recibidas por escrito 15 días antes del inicio del curso dan derecho a la devolución íntegra del importe o la emisión de un saldo a favor de la empresa para otros cursos.
- En caso de cancelación con entre 15 y 7 días de antelación a la fecha de inicio del curso se retendrá un 20% del importe.
- En caso de cancelación con menos de 7 días de antelación a la fecha de inicio del curso se retendrá un 100% del importe.
- El cambio de alumno por parte de una misma empresa no se entenderá como una cancelación si se comunica antes del inicio del curso.
- IFAES se reserva el derecho de desconvocar o suspender, temporal, definitiva, total o parcialmente el congreso por causas fortuitas o de fuerza mayor.

I.F. EXECUTIVES, S.L.U. es el Responsable del tratamiento de sus datos personales y le informa de que estos datos serán tratados de conformidad con lo dispuesto en el Reglamento (UE) 2016/679, de 27 de abril (GDPR), y la Ley Orgánica 3/2018, de 5 de diciembre (LOPDGDD), con la finalidad de mantener una relación comercial (en base a una relación contractual, obligación legal o interés legítimo) y conservarlos durante no más tiempo del necesario para mantener el fin del tratamiento o mientras existan prescripciones legales que dictaminen su custodia. No se comunicarán los datos a terceros, salvo obligación legal. Asimismo, se le informa de que puede ejercer los derechos de acceso, rectificación, portabilidad y supresión de sus datos y los de limitación y oposición a su tratamiento dirigiéndose a **I.F. EXECUTIVES, S.L.U.** en **Avenida Brasil 17 - 14º 28020 Madrid (Madrid)**.
E-mail: ifaes@ifaes.com y el de reclamación a www.aepd.es.

Cuota de asistencia (incluye almuerzo y café) **1.190€ +IVA**

Suscriptores **IBERINMO** (descuento adicional) **10% dto.**

Consultar descuentos de grupo.

Por favor, escriba con mayúsculas

ASISTENTE 01

Nombre

Apellidos

Cargo

E-mail

ASISTENTE 02

Nombre

Apellidos

Cargo

E-mail

ASISTENTE 03

Nombre

Apellidos

Cargo

E-mail

- Empresa
- Dirección
- Población C.P.
- Teléfono Fax
- C.I.F. Nº Empleados
- Responsable de formación
- Datos de facturación (si diferente)

MODALIDADES DE PAGO

Transferencia bancaria indicando el número de factura a nuestra cuenta de: **IBERCAJA: ES 83 2085 8432 13 0330058813 - BIC: CAZRES22**

Por cheque nominativo a nombre de **I.F. EXECUTIVES, S.L.U.**
Avenida Brasil, 17 - 14º 28020 Madrid C.I.F.: B81542516