

CURSO INTENSIVO

2020

CONTRATOS PPA

NEGOCIACIÓN, ESTRUCTURACIÓN Y CLÁUSULAS
MÁS IMPORTANTES



30^{dto.}%

HASTA EL 20/02

MADRID

22 ABRIL



FORMADOR

Rocío Varela García

Directora de Equipo en el Área de Infraestructuras,
Energía, Construcción e Ingeniería
ITER Law



 **7 HORAS de
FORMACIÓN**

 **902 902 282**

www.ifaes.com



CURSO INTENSIVO

CONTRATOS PPA

NEGOCIACIÓN, ESTRUCTURACIÓN Y
CLÁUSULAS MÁS IMPORTANTES

MADRID

22 ABRIL // 2020

 **7 HORAS de FORMACIÓN**

 **HORARIO:**

- 08:45** Recepción de los asistentes
- 09:00** Inicio del curso
- 11:30-12:00** Pausa café
- 14:00-15:30** Almuerzo
- 18:00** Fin del curso



CURRICULUM VITAE

ROCÍO VARELA GARCÍA / Directora de Equipo en el Área de Infraestructuras, Energía, Construcción e Ingeniería / **ITER Law**

Su carrera profesional como Directora de Equipo y Abogada en ITER Law se centra en los sectores de Infraestructuras de transporte, Construcción e Ingeniería, Energía y Major Projects. Durante estos años ha adquirido, además, una sólida experiencia en los sectores de telecomunicaciones e innovadores proyectos tecnológicos y de tratamiento de aguas y de residuos. En su día a día asesora a empresas multinacionales en proyectos de construcción, operación y mantenimiento de infraestructuras, tanto greenfields como brownfields, y bajo las distintas modalidades de concesiones, PPPs, proyectos de iniciativa privada y licitaciones públicas.

En relación con estos sectores, asesora en materia de Contratación Mercantil, Derecho Societario, M&A y, en general, operaciones de reestructuración corporativas, así como en operaciones de Project Finance.



OBJETIVOS

- Analiza qué contexto ha propiciado la aparición de nuevas formas de financiación de proyectos de energías renovables
- Conoce en profundidad los PPAs (Power Purchase Agreement), tipología, características diferenciales y principales riesgos que entrañan
- Aprende a negociar y firmar con éxito un PPA renovable
- Conoce qué aspectos deben evaluarse antes de decidir qué contabilización aplicar a un PPA



EL CURSO INTENSIVO VA DIRIGIDO A:

- Directores Económico-financieros
- Directores de Project Finance
- Directores de Corporate Finance
- Directores de Inversiones
- Directores de Tesorería
- Analistas de Riesgos
- Responsables de Infraestructuras
- Consultores e Ingenieros
- Productores y Gestores de Activos renovables
- Directores Jurídicos



FORMADOR

Rocío Varela García

Directora de Equipo en el Área de Infraestructuras, Energía, Construcción e Ingeniería. ITER LAW



MIÉRCOLES 22 DE ABRIL DE 2020

MÓDULO 1. LOS PPAS (POWER PURCHASE AGREEMENT)

- Los beneficios que proporcionan los PPAs
 - » Desde el punto de vista de la parte compradora
 - » Desde el punto de vista de la parte vendedora
- El papel de los PPAs (Power Purchase Agreement) en el proceso de transición energética
- La importancia de la transparencia de los mercados mayoristas de Energía
 - » La prohibición del uso de información privilegiada
 - » La comunicación de los contratos suscritos a los organismos de control
- Situación actual del sector de las energías renovables en España
- Marco regulatorio de la comercialización de energía eléctrica

MÓDULO 2. CLASIFICACIÓN DE LOS PPAS

- En función del punto de inyección de la energía
 - » PPA Onsite
 - » PPA Offsite
- En función del punto de entrega de la energía
 - » PPA físico
 - » PPA virtual
 - » PPA sleeved
- En función de la cantidad contratada de energía
 - » PPA as generated
 - » PPA baseload
 - » PPA as consumed
- En función del tipo de precio
 - » Precio Fijo
 - » Descuento del mercado. Cláusula suelo y, en su caso, cláusula techo

MÓDULO 3. PRINCIPALES ASPECTOS A NEGOCIAR ENTRE LAS PARTES

- El plazo de duración y la vigencia
- La importancia del precio
- La cobertura del riesgo crediticio del consumidor o comercializador
- La previsión de posibles incumplimientos y sus respectivos procedimientos de subsanación y penalizaciones
- Los límites sobre la responsabilidad de cada una de las partes
- La definición de los supuestos de fuerza mayor
- La previsión de posibles incidencias consecuencia de modificaciones legislativas
- Sostenibilidad

MÓDULO 4. LOS PPAS DESDE EL PUNTO DE VISTA CONTABLE

- Las desventajas de la contabilización de contratos a largo plazo
- El árbol de decisiones que determina qué aspectos deben evaluarse para decidir qué contabilización es la adecuada para un PPA
- El análisis contable de los PPAs según su naturaleza

MÓDULO 5. CRITERIOS DE BANCABILIDAD DE UN PPA

- La protección al generador durante la etapa de construcción del proyecto
- La determinación del precio y su ejecutabilidad
- La predictibilidad y seguridad de los ingresos derivados del PPA
- Las garantías que respaldan el precio
- Los pagos previstos por terminación anticipada

